1. **Яка твоя роль у компанії ЛУН сьогодні?**

Сьогодні у компанії ЛУН я працюю як Product Analyst, зараз кожного дня ми працюємо над поверненням потужностей компанії у ту форму, в якій вона була до війни

1. **Який вклад у розвиток інфраструктури купівлі житла робить компанія ЛУН?**

Сьогодні, ЛУН працює не тільки як компанія що має справу з купівлею нерухомості, у компанії також є дочірній продукт з оренди житла Bird і Dobovo. Саме з них компанія і брала свій старт.

1. **Чи вплинув наплив переселенців у західний регіон України на роботу компанії? Якщо так, то як саме?**

В першу чергу вплинула війна, а не наплив переселенців. Зрозуміло, що зараз ринок нерухомості страждає в першу чергу, зменшився поток клієнтів а також менше і менше забудовників хочуть продовжувати співпрацю. Зараз ключовим завданням є відновлення потужностей компанії.

1. **Які потреби переселенців задовольняє компанія ЛУН? Чи існують якісь програми допомоги/підтримки?**

Компанія в першу чергу співпрацює з забудовникам і власниками житла. Наша ціль у допомозі є відновлення нормальних процесів функціонування компанії. Знижки і пропозиції це питання яке залежить від власників

1. **Як функціонує компанія в той час, як закритий Державний реєстр речових прав на нерухоме майно?**

Справді складно але це питання до власників. Все ж ми не беремо участі у цих бюрократичних процесах зараз, проте в планах компанії є забезпечення безпеки і юридичної допомоги усього циклу купівлі-продажу для клієнта. Проте це тільки плани поки що.

1. **Які на твою виникають проблеми під час користування системами з пошуку/оренди/купівлі житла?**

Головною проблемою зараз є невідповідність оголошення до справжнього вигляду житла, власники що обманюють та той факт, що при пошуку житла час грає проти клієнта. Я маю на увазі що реально хороші варіанти розбирають за лічені години.

1. **Чого на твою думку не вистачає у системах з пошуку житла як olx, dom.ria і подібні?**

Тяжко сказати. Ось наприклад додали декілька сайтів шкалу цін, проте те що зараз житло у Львові дороге і без шкали було зрозуміло. Це ж звичайні ринкові відносини.

1. **Чи можеш ти порекомендувати спеціалістів, з якими я б міг обговорити розробку/брендинг/підтримку систем з пошуку житла?**

Так, я завжди зможу тобі допомогти з пошуком потрібної людини в компанії ЛУН. Одразу на думку приходить Olena Unanyan

1. **Чи можна з тобою ще поспілкуватися у випадку виникнення додаткових питань/валідації прототипу і який спосіб комунікації був би найзручнішим для тебе?**

Пиши/дзвони - завжди буду рада допомогти